

ROZMAWIAMY Z MARKIEM BALAWEJDEREM

# Rynkowi pojazdów szkodzi legislacyjny chaos

**Gdyby przedsiębiorcy mogli odliczyć cały VAT zapłacony przy zakupie samochodów osobowych, fiskus nic by na tym nie stracił, a rynek leasingu pojazdów rozwijałby się jeszcze dynamiczniej.**

**Andrzej Okrański**  
andrzejo.krasinski@infor.pl

**► Czy komisje pełne używanych aut dalej negatywnie wpływają na rynek leasingu samochodów w Polsce?**

– Branża leasingowa nie zarportowała jeszcze do Związku Przedsiębiorstw Leasingowych swoich pełnych wyników za maj. Bazując jednak na danych za pierwsze cztery miesiące możemy stwierdzić, że rynek leasingu samochodów ma się całkiem dobrze. Po stagnacji w tym segmencie leasingu w całym 2005 roku, obecnie powróciły dwucyfrowe wzrosty. Szacujemy, że do kwietnia włącznie wszystkie firmy w branży wyleasingowały środki transportu o wartości około 3,3 mld złotych, co jest wynikiem o 28,2 proc. lepszym niż w tym samym okresie 2005 roku.

Leasing pojazdów jest wciąż dominującym segmentem w całości rynku leasingowego i mimo że z roku na rok traci na korzyść leasingu maszyn i urządzeń, to jego udział wynosi wciąż około 65 proc. Bez mała 30 proc. całego rynku należy do dwóch kluczowych firm: Raiffeisen-Leasing Polska oraz EFL. Mnie osobiście najbardziej cieszy fakt, że wśród liderów Raiffeisen-Leasing osiąga największą dynamikę wzrostu. Tylko w kwietniu wyniosła ona w porównaniu z tym samym okresem ubiegłego roku aż 49 proc.

**► Czy kolejny legislacyjny chaos wokół podatku VAT od leasingu samochodów nie przeszkodził rynkowi?**

– Rynek mógł rozwijać się bardziej dynamicznie. Na przeszkodzie stanął po raz kolejny legisla-

cyjny chaos. Obietnice zmiany sposobu odliczania podatku VAT od zakupu samochodów osobowych spowodowały, że wielu przedsiębiorców czekało z decyzją o zakupie na wprowadzenie tej nowelizacji. Teraz czują się rozczarowani, co może mieć wpływ na ich apetyt zakupowy.

Proponowane zmiany w ustawie o VAT miały znacząco poprawić sytuację podatników VAT użytkujących samochody osobowe w prowadzonej działalności gospodarczej. Miały one zezwalać na pełne odliczenie VAT z faktur dokumentujących nabycie oraz użytkowanie samochodów osobowych na podstawie umowy leasingu, najmu, dzierżawy lub innej umowy o podobnym charakterze. Podatnicy mieliby także prawo do odliczenia w pełnej wysokości podatku naliczonego z faktur dokumentujących nabycie paliwa. Niestety, skończyło się tylko na próbach.

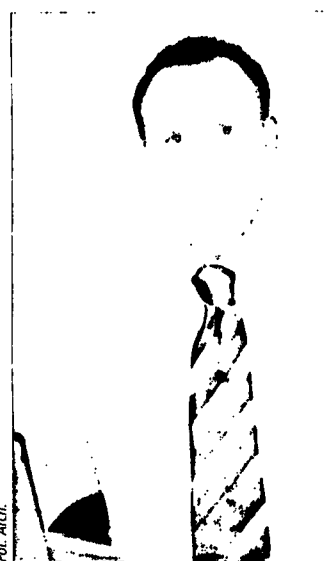
**► Mimo że branża wskazywała na sprzeczność aktualnie obowiązujących regulacji z prawem unijnym?**

– Zauważmy, że aktualnie obowiązujące ograniczenie dotyczy ogromnej liczby samochodów będących podstawowym narzędziem pracy wielu podatników, objęte są nim nie tylko luksusowe samochody. Jest to naruszenie zasady neutralności podatku VAT dla podmiotów gospodarczych. Obecne przepisy podatkowe w przypadku usługobiorców użytkujących samochody osobowe oraz inne pojazdy samochodowe o dopuszczalnej masie całkowitej nieprzekraczającej 3,5 tony na podstawie umowy leasingu zezwalają na odliczenie VAT tylko 60 proc. kwoty

podatku naliczonego od płatności wynikających z zawartych umów, udokumentowanych fakturami. Dodatkowo suma odliczeń w całym okresie użytkowania dotycząca jednego samochodu lub pojazdu nie może przekroczyć kwoty 6 tys. zł. Proponowane zmiany opodatkowania dotyczyły także umów tzw. leasingu finansowego. Umowy te traktowane są obecnie jako dostawa towarów w myśl przepisów ustawy o podatku VAT, co skutkuje obowiązkiem zapłaty podatku VAT od całości opłat za użytkowanie samochodu w momencie wydania przedmiotu leasingu. Korzystający musi zapłacić podatek VAT z góry i sfinansować go do momentu zwrotu z urzędu skarbowego. Planowano zmianę klasyfikacji leasingu kapitałowego w rozumieniu ustawy o VAT z dostawy towarów na świadczenie usług. VAT naliczany byłby od poszczególnych opłat leasingowych, a ciężar finansowania rozłożony byłby w czasie.

**► Czy wobec tego leasingowanie samochodów jest nadal korzystniejszą formą finansowania firmy niż np. kredyt albo pożyczka?**

– W porównaniu z innymi produktami finansowymi, leasing to relatywnie szybki i łatwy sposób sfinansowania inwestycji. Korzysta z niego mogą wszyscy przedsiębiorcy niezależnie od formy prawnej prowadzonej działalności. W przypadku finansowania samochodów, najbardziej popularnym rodzajem leasingu jest leasing operacyjny. Samochód jest oddawany korzystającemu do użytkowania na czas krótszy od normalnego okresu amortyzacji. Raty leasingowe są w pełnej wysokości kosztem uzyskania przychodu. Przedsiębiorca ma do wyboru również inne rodzaje leasingu, takie jak leasing finansowy czy leasing zwrotny. Tak duża możliwość wyboru ułatwia kształtowanie struktury bilansu oraz wyników finansowych poprzez regulowanie płynności oraz optymalizację zobowiązań finansowych.



Por. Arch.

Zaletą leasingu poza szybkością procesowania i dostępnością jest również uproszczona procedura, elastyczne warunki umowy i płatności.

Najczęstszym powodem wyboru leasingu jako formy finansowania jest również uproszczona procedura, elastyczne warunki umowy i płatności.

Najczęstszym powodem wyboru leasingu jako formy finansowania jest również uproszczona procedura, elastyczne warunki umowy i płatności. Kolejnym powodem jest łatwiejsze pozyskanie finansowania poprzez leasing niż poprzez kredyt, spowodowane łagodniejszą procedurą, a także oparciem ryzyka transakcji na przedmiocie w większej mierze niż jest to stosowane w przypadku finansowania bankowego. Firmy leasingowe mają zdecydowanie większą wiedzę na temat rynku środków trwałych, finansowany przedmiot pozostaje własnością finansującego, stąd większe możliwości strukturyzowania transakcji również dla firm o gorszej kondycji finansowej. ►

**► Marek Balawejder**  
jest dyrektorem Marketingu  
i Wsparcia Sprzedaży  
w Raiffeisen Leasing