

Fundusze strukturalne Unia Europejska dopuszcza możliwość finansowania leasingu

Dopuszczalny, ale mało popularny



WARUNEK

Aby raty leasingu podlegały dofinansowaniu, umowa musi prowadzić do przeniesienia praw własności. To wymóg polskich instytucji, ustalających warunki udzielenia pomocy — mówi Paweł Tynel, menedżer w zespole ulg i dotacji inwestycyjnych Ernst & Young. fot. BS

Raty leasingowe kwalifikują się do dofinansowania w ramach dotacji UE, a mimo to nie jest to popularny sposób finansowania dotowanych inwestycji.

Leasing może być wykorzystywany jako forma finansowania inwestycji dokonywanych przez przedsiębiorców, ubiegających się o dofinansowanie w ramach poddziałania 2.2.1 Sektorowego Programu Operacyjnego — Wzrost Konkurencyjności Przedsiębiorstw (SPO WKP) i działania 2.3 SPO WKP „Wzrost konkurencyjności małych i średnich przedsiębiorstw poprzez inwestycje”. Także w działaniu 3.4 Zintegrowanego Programu Operacyjnego Rozwoju Regionalnego (ZPORR), przeznaczonego dla mikroprzedsiębiorstw, raty leasingowe są kosztem kwalifikowanym. Praktyka wskazuje jednak, że w tym ostatnim wypadku lepiej unikać wskazywania leasingu jako sposobu finansowania inwestycji, któ-

ra miałyby być dofinansowane z unijnej kasy, bo na projekty oparte na kredycie łaskawszym okiem patrzą urzędnicy decydujący o przyznaniu wsparcia.

Jedynie raty

Kosztami kwalifikowanymi są tylko raty leasingowe. Przepisy unijne nie przewidują możliwości dofinansowania kosztów dodatkowych związanych z umową leasingu. Podatek, marża leasingodawcy, koszty spłaty odsetek, koszty ogólne czy związane z ubezpieczeniem nie są objęte dotacją.

— Raty leasingowe są kosztem kwalifikowanym w programach inwestycyjnych, ale umowa leasingu musi zawierać opcję przeniesienia własności środka trwałego (a przedsiębiorca musi z niej skorzystać) albo przeniesienie własności musi nastąpić z mocy samej umowy. Konieczność przeniesienia własności stanowi w tym wypadku wymóg polskich instytucji ustalających warunki udzielenia pomocy — wyjaśnia Paweł Tynel, menedżer w zespole ulg i dotacji inwestycyjnych Ernst & Young.

Realizacja projektu rozpoczyna się w momencie zawarcia umowy leasingowej między korzystającym a finansującym. Może ona nastąpić nie wcześniej niż po dniu złożenia wniosku o dofinansowanie. Maksymalna kwota kwalifikująca się do dofinansowania (suma rat kapitałowych leasingu) nie może przekroczyć wartości początkowej środka trwałego, którego dotyczy umowa.

Bezpośrednim beneficjentem dotacji w przypadku wsparcia na inwestycje jest leasingobiorca. Regulacje prawa wspólnotowego dopuszczają także pomoc udzielaną za pośrednictwem firmy leasingowej.

— Kwalifikowalność kosztów nie jest zależna od tego, czy jest to

265

■ Tylko tyle inwestycji finansowanych leasingiem otrzymało dotychczas dofinansowanie w ramach poddziałania 2.3 programu SPO WKP.

OKIEM PRAKTYKA

Prostsza
droga

Przygotowuję się do złożenia wniosku o dotację inwestycyjną na zakup maszyn i sprzętu pomiarowego do precyzyjnego kształtowania laserowych elementów optycznych. Wolę leasing od kredytu bankowego, bo

towarzystwa leasingowe wymagają o wiele mniej dokumentów niż banki. Bank Solaris Optics jako zabezpieczenia kredytu

wymagają oprócz przewłaszczenia przedmiotu inwestycji

i cesji dotacji innych zabezpieczeń, takich jak: gwarancje finansowe, hipoteka, przewłaszczenia lokat. Firmom leasingowym wystarcza zabezpieczenie w postaci przywłaszczenia i cesji, dlatego koszt per saldo będzie w tym wypadku o wiele niższy.

leasing finansowy czy operacyjny. Innymi słowy, nie ma znaczenia, która ze stron umowy leasingowej będzie amortyzowała dany środek trwały. W tej sprawie Ministerstwo Finansów nie zajmuje stanowiska – mówi Paweł Tynel.

Tylko nowe urządzenia

W ramach działania 2.3 SPO WKP za pomocą leasingu można finansować jedynie zakup nowych urządzeń, w pozostałych wypadkach akty prawne nie mówią wprost, czy urządzenie może być używane.

Przepisy wyznaczają okres kwalifikowalności wydatków w ramach wsparcia inwestycji przedsiębiorców. Wyznaczono go do 30 czerwca 2008 r.

– W świetle ustawy o finansowym wspieraniu inwestycji projekt może trwać dłużej, jeżeli jednak okres obowiązywania umowy leasingu przekracza datę kwalifikowalności wydatków, zrefundowane mogą być tylko te koszty, które zostały poniesione i rozliczone właśnie do 30 czerwca 2008 r. – informuje Paweł Tynel.

Tymczasem dla leasingu charakterystyczne jest to, że jest on rozciągnięty w czasie. Warto więc korzystać z dotacji na sprzęt o możliwie najkrótszym okresie amortyzacji.

Jak wynika z szacunków Związku Przedsiębiorstw Leasingowych, do 20 maja 2005 r. leasing nie był popularną formą finansowania inwestycji firm ubiegających się o dofinansowanie z funduszy UE. Na 15,5 tys. wniosków złożonych przez przedsiębiorców w działaniu 2.3 SPO WKP zaledwie 1,6 tys. (około 10 proc.) opierało się na finansowaniu inwestycji leasingiem. Ostatecznie przyjęto zaledwie 265 wniosków.

Bartosz Dyląg

b.dylag@pb.pl ☎ 022-333-89-89

10%

■ Tylko taki odsetek wniosków o dofinansowanie w ramach działania 2.3 programu SPO WKP przewidywał finansowanie inwestycji leasingiem.