

Leasing ! W pierwszych trzech miesiącach roku transakcje za 3,66 miliarda złotych

Finansowano więcej nieruchomości

W pierwszym kwartale tego roku firmy leasingowe sfinansowały inwestycje o wartości o ponad pół miliarda większej niż rok wcześniej

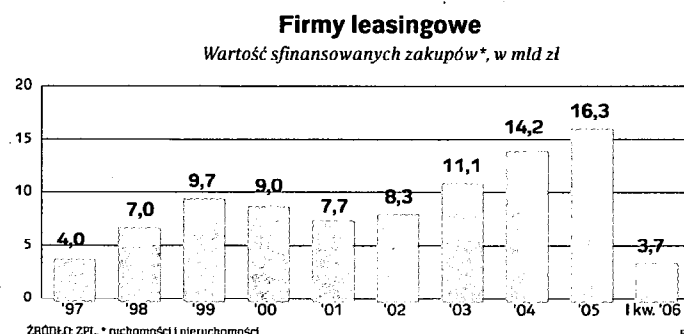
Z danych Związku Przedsiębiorstw Leasingowych (ZPL), który skupia ponad 90 proc. firm leasingowych, wynika, że sfinansowały one różnego typu środki trwałe oraz nieruchomości na kwotę 3,66 mld zł. Oznacza to 16-proc. wzrost w porównaniu z pierwszym kwartałem 2005 r. Tylko wartość sfinansowanych nieruchomości, czyli inwestycji przedsiębiorstw m.in. w maszyny, pojazdy czy sprzęt IT, skoczyła o 15 proc., do 3,5 mld zł. Dynamika wzrostu branży jest niższa niż w ostatnich latach (dla porównania w I kwartale 2004 r. w porównaniu z I kwartałem 2003 r. zmiana przekroczyła 20 proc.).

Firmy leasingowe nie odczuły spadku sprzedaży nowych samochodów. Sfinansowały w ciągu trzech pierwszych miesięcy roku zakup aut o wartości 2,3 mld zł, 24 proc. wyższej niż w I kwartale 2005

r. Przedsiębiorstwa kupiły więcej aut osobowych. Udział środków transportu drogowego w portfelu firm leasingowych wyniósł 66,2 proc. (62 proc. w I kwartale 2005 r.). Dynamika wzrostu finansowania pojazdów była wyższa niż maszyn i urządzeń (prawie 19 proc., do 1 mld zł).

Firmy leasingowe podpisują też coraz więcej umów leasingu nieruchomości. W pierwszym kwartale ich wartość sięgnęła 143,3 mln zł, wobec 97,15 mln zł rok wcześniej. A to oznacza aż ponad 47-proc. skok.

Zdecydowanie lepszą sprzedaż miały w tym roku, w porównaniu z I kwartałem 2005 r., takie firmy jak NI Leasing, Watin Leasing & Finance, VFS Usługi Finansowe, Kredyt Lease czy VB Leasing. Nie wszystkie mogą jednak poszczycić się wzrostem. Z danych ZPL wynika, że mniej środków niż rok wcześniej zakupiło dla klientów siedem firm



leasingowych, w tym m.in. ING Lease, Deutsche Leasing czy Renault Credit. W tym gronie znalazła się także największa na rynku spółka – Europejski Fundusz Leasingowy (EFL).

– Przebudowujemy całą firmę, zmieniamy strategię i mniejsze tempo sprzedaży to koszt, jaki ponosimy za tę operację. Wprowadzane zmiany przynoszą już rezultaty. W tym kwartale powinniśmy choćby podpisać pierwsze umowy leasingu nieruchomości. Ich łączna wartość może przekroczyć 70 mln zł. Poza

tym dbamy także o dochodowość naszych kontraktów i nie podjęliśmy walki cenowej – mówi Andrzej Krzemiński, wiceprezes EFL.

Możliwe, że na koniec I półrocza EFL straci pozycję lidera rynku. Kilka dni temu BRE Leasing podpisał z Polskimi Liniami Lotniczymi LOT cztery umowy o łącznej wartości aż ok. 100 mln dolarów. To może mu dać pierwsze miejsce. Andrzej Krzemiński zapewnia, że nawet jeśli EFL straci pozycję lidera, nie odda miejsca drugiego.

–Katarzyna Ostrowska