

FINANSOWANIE LEASINGIEM ZAKUPU UŻYWANEGO POJAZDU JEST DROŻSZE NIŻ NOWEGO

# Ważny jest wiek auta, legalność pochodzenia oraz stan techniczny

Firma leasingowa sfinansuje zakup nie tylko nowego, ale też używanego samochodu. Procedura zawarcia umowy dotyczącej kilkuletniego auta będzie jednak nieco inna

KATARZYNA OSTROWSKA

Firmy leasingowe preferują finansowanie nowych samochodów. Ale większość z nich bez problemu zgodzi się także wyleasingować używane auto. Ma to tym większe znaczenie, że od ubiegłego roku na polskim rynku pojawiło się wiele pojazdów sprowadzonych z krajów Unii Europejskiej.

Zdania leasingodawców są jednak bardzo podzielone, czy od przystąpienia Polski do Unii Europejskiej więcej kilkuletnich pojazdów jest branych w leasing. Na przykład w opinii Europejskiego Funduszu Leasingowego nie nastąpił drastyczny wzrost tego typu kontraktów, bo wiek sprowadzanych samochodów przekracza 10 lat. A taka transakcja nie jest już opłacalna zarówno dla firmy leasingowej, jak i dla klienta. O wiele więcej osób czy firm, zwłaszcza sprowadzających auta osobowe, woli korzystać z kredytu bankowego.

Spora grupa przedsiębiorstw leasingowych przyznaje jednak, że podpisuje więcej tego typu umów, zwłaszcza dotyczy to używanych samochodów ciężarowych czy dostawczych. - Leasingujemy samochody osobowe i o masie powyżej 3,5 tony, ponieważ wielu właścicieli firm transportowych coraz częściej kupuje pojazdy używane. W ostatnim okresie dużą popularnością cieszą się zwłaszcza używane ciągniki siodłowe i naczepy - mówi Radovan Polakovic, członek zarządu VB Leasingu.

## Pytanie o wiek

Większość firm leasingowych finansuje zakup samochodów osobowych, dostawczych i ciężarowych, ale też ciągników siodłowych, przyczep i naczepek. Europejski Fundusz Leasingowy zapewnia, że samochody używane zawsze stanowiły bardzo ważny element oferty. Jest to około 30 proc. wszystkich finansowanych pojazdów. Także VB Leasing przyznaje, że używane samochody ciężarowe to ok. 30 proc. wszystkich wziętych w leasing środków transportu.

Zasadą jest, by używane auta były łatwe do sprzedania na rynku wtórnym. Nie mogą więc to być takie pojazdy, których na rynku jest zaledwie kilka sztuk. Znaczenie ma także wiek danego przedmiotu, a właściwie jego żywotność oraz marka. Leasingodawcy generalnie biorą pod uwagę rok produkcji sa-

mochodu, a nie datę jego pierwszej rejestracji. Samochody zwykle nie mogą być starsze niż 6-letnie, ale preferowane są młodsze. Wiek pojazdu wraz z okresem leasingu nie może przekroczyć 10 lat. Ale tak stary samochód musi być w bardzo dobrym stanie technicznym. Na ogół łagodniej traktowany jest wiek pojazdów, które nie są osobowymi.

Klienci finansujący leasingiem zakup używanego pojazdu muszą się także pogodzić z tym, że okres finansowania będzie krótszy niż w przypadku nowych samochodów. Zwykle nie przekracza on 3 lat.

## Udokumentowane pochodzenie

Wymagania firm leasingowych są mniej więcej takie same, niezależnie od tego, czy klient kupuje nowy, czy używany pojazd. Brany jest pod uwagę rodzaj przedmiotu, jego wiek, stan techniczny, wartość i ryzyko związane z transakcją. Podobnie oceniana jest zdolność klienta do spłaty rat leasingowych.

- Nasze procedury dotyczące leasingu pojazdów powyżej 3,5 tony w żadnym wypadku nie dyskryminują przedmiotów używanych. Warunkiem udzielenia finansowania jest przedłożenie dokumentów rejestrowych firmy wraz z deklaracjami podatkowymi za dwa ostatnie okresy sprawozdawcze - tłumaczy Radovan Polakovic. - Wymagania w zakresie udziału własnego oraz czasu prowadzenia działalności gospodarczej są równie liberalne. Gwarantują realizację umowy leasingu przy pierwszej wpłacie na poziomie 10 proc. Natomiast przedsiębiorstwa nowo powstałe otrzymują finansowanie przy 20-procentowym udziale własnym. Podobnie jest w wypadku leasingu samochodów osobowych.

Często klienci decydujący się na używany pojazd muszą liczyć się z wyższą opłatą wstępną (zwykle nie niższą niż 10 proc., zależy ona także od kondycji finansowej klienta), składką ubezpieczeniową oraz marżą finansującego.

- Dla samochodów starszych niż dwuletnie opłata wstępna jest podwyższana o 5 proc. - mówi Krzysztof Sajdak, zastępca dyrektora oddziału warszawskiego ds. leasingu samochodów w BRE Leasing.

Czasami jednak przy operacji dotyczącej używanego pojazdu wymagane są dodatkowe dokumenty, zwykle finansowe. Na przykład Volkswagen Leasing życzy sobie dodatkowo weksla.

Wyleasingowanie starego samochodu zwykle zajmuje więcej cza-

su. Przed zakupem firma leasingowa bada legalność pochodzenia auta oraz to, czy nie jest on kradziony. Samochody importowane sprawdzane są w europejskim rejestrze samochodów kradzionych. Firmy leasingowe badają też, czy cena zakupu nie odbiega od realiów rynkowych i dokonują niezależnej wyceny. Oceniają także stan techniczny pojazdu. Lepiej, jeśli auto nie jest po wypadku. Dla leasingodawców ważne jest również to, czy na samochodzie nie został ustanowiony zastaw, czyli czy kupujący go, będą mieli na pewno tytuł własności.

- Przy zakupie pojazdu używanego konieczne jest przedstawienie wyciągu z Krajowego Rejestru Zastawów, zaświadczonego o braku obciążeń na przedmiocie leasingu. W wypadku pojazdów importowanych konieczne jest przedstawienie kompletu dokumentów importowych - mówi Marek Balawajder, dyrektor Departamentu Marketingu i Wsparcia Sprzedaży w Raiffeisen Leasingu. Obejmuje to także wyciąg z Europejskiego Rejestru Zastawów.

## Legalne auto

Istotne jest także źródło pochodzenia danego pojazdu, najlepiej więc, by zakup robiony był u autoryzowanego diler. Jeżeli dostawca, czyli komis lub diler, jest partnerem biznesowym firmy leasingowej, to zwykle nie ma żadnego problemu ze sfinansowaniem takiego pojazdu. Leasingodawcy oczekują potwierdzonej certyfikatem oceny stanu technicznego i pochodzenia. Certyfikaty takie wystawiają własnie dilerzy samochodowi. Często oferują oni samochody pozostawiane w rozliczeniu.

- W przypadku używanych samochodów osobowych leasingujemy pojazdy kupione u autoryzowanych dilerów. Zdecydowanie częściej finansujemy jednak pojazdy ciężarowe, także poprzez sieć naszych dostawców. Interesują nas auta sprowadzane do Polski z innych krajów Unii Europejskiej, o znanej, udokumentowanej przeszłości, bez wad prawnych - twierdzi Radovan Polakovic.

Jeśli auto nie pochodzi od autoryzowanego diler, wówczas trzeba dostarczyć dokumenty jego pochodzenia (np. faktury). Oceny wartości pojazdu dokonuje niezależny rzeczoznawca. Firmy leasingowe, na przykład Raiffeisen Leasing, preferują auta importowane - nierejestrowane jeszcze w Polsce

- sprowadzane przez wyspecjalizowane firmy.

Niektóre firmy, na przykład BZ WBK Leasing, oferują leasing zwrotny. Polega to na tym, że klient sam sprowadza i rejestruje pojazd w Polsce, a dopiero potem występuje o sfinansowanie go przez firmę leasingową. Fortis Lease też wymaga dowodu rejestracyjnego w języku polskim, co oznacza, że auto powinno być już zarejestrowane w naszym kraju.

Niektórzy leasingodawcy określili minimalną wartość używanego pojazdu, który zdecydują się sfinansować. W VB Leasingu jest to 15 tys. zł, w Masterlease 20 tys. zł, a w Fortis Lease 50 tys. zł. Niektóre firmy godzą się też sfinansować tańsze auta.

## Pojazd dla małych firm

Używane pojazdy z importu pochodzą zwykle z krajów Unii Europejskiej, zwłaszcza z Niemiec, Francji, Holandii. Często zdarzają się też samochody z USA. Klientami, którzy najczęściej chcą kupić używane przedmioty, są małe przedsiębiorstwa (zwykle rodzinne) oraz osoby fizyczne prowadzące działalność gospodarczą. Ale zdarzają się także duże firmy.

- Z moich obserwacji wynika, że są to przeważnie firmy transportowe mniejsze, ale też duże, które odnawiają, uzupełniają swój park samochodowy lub rozpoczynają działalność. Zdarza się także, że decyzja firmy o leasingu pojazdów używanych spowodowana jest otrzymaniem dodatkowego zlecenia, nowego kontraktu - mówi Radovan Polakovic.

Mieczysław Woźniak, prezes BPH Leasingu, dodaje, że klient zwykle podejmuje decyzję o wyborze samochodu używanego lub nowego, biorąc pod uwagę swoje możliwości finansowe i potrzeby. Według Volkswagen Leasingu pojazdy używane wybierają głównie firmy zajmujące się działalnością usługową.

**Od ubiegłego roku na rynku pojawiło się wiele pojazdów sprowadzonych z krajów Unii Europejskiej**

## Leasing używanych pojazdów

Firma	Czy leasinguje używane auta	Maksymalny wiek pojazdu w latach	Maksymalny wiek pojazdu plus okres leasingu w latach
Bankowy Fundusz Leasingowy	wszystkie rodzaje	4	6
BPH Leasing	ciężarowe powyżej 3,5 t, dostawcze, przyczepy i naczepy, ciągniki siodłowe	6	9
BRE Leasing	wszystkie rodzaje	5	7
BZ WBK Leasing	wszystkie rodzaje	4	8
DaimlerChrysler Leasing	sprowadzane przez autoryzowanych dilerów DaimlerChryslera	8	10
EFL	wszystkie rodzaje	6 (osobowe i dostawcze)	8
Fortis Lease	osobowe i ciężarowe	5	10
Millennium Leasing	wszystkie rodzaje	5	7 (osobowe i ciężarowe), 9 (pozostałe)
Raiffeisen Leasing	wszystkie rodzaje	3	6
Toyota Leasing	sprowadzane przez dilerów Toyoty	5	7
VB Leasing	wszystkie rodzaje	6 (osobowe), nie strasze niż z 2000-2002 r. (ciężarowe)	8 (osobowe), 9 (ciężarowe)
Volkswagen Leasing	osobowe i ciężarowe	b.d.	8
Watin Leasing & Finance	nie	-	-

Źródło: firmy leasingowe